

(Download pdf) Vertriebsrecherche leicht gemacht: Die besten Informationsquellen zu Kunden, Wettbewerb und Trends

Vertriebsrecherche leicht gemacht: Die besten Informationsquellen zu Kunden, Wettbewerb und Trends

Von Sabine Knnemann

*Download PDF | ePub | DOC | audiobook | ebooks



DOWNLOAD



+

READ ONLINE

Produktinformation - Verkaufsrang: #4174379 in BcherVerffentlicht am: 2004-06-29Abmessungen: 8.54 x .67b x 5.59l, .0 Pfund Einband: Gebundene Ausgabe176 Seiten | File size: 53.Mb

Von Sabine Knnemann : Vertriebsrecherche leicht gemacht: Die besten Informationsquellen zu Kunden, Wettbewerb und Trends before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Vertriebsrecherche leicht gemacht: Die besten Informationsquellen zu Kunden, Wettbewerb und Trends:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. kurzes

Buch zum Einstieg an das Thema Vertriebsrecherche Von Christian Hinz-Morgenstern Dieses Buch bietet einen kleinen und vor allem schnellen Einblick rund um das Thema "Vertriebsrecherche". Es geht dabei aber nicht in die Tiefe.

Pressestimmen "Ein wertvoller Ratgeber für alle, die dank richtiger Vertriebsinformationen schneller (re-)agieren, Marktchancen erkennen und Nischen besetzen wollen." AssCompact, 01/2006 Werbetext Wie Sie wichtige Vertriebsinformationen aufspüren und Gewinn bringend nutzen Kurzbeschreibung "Vertriebsrecherche leicht gemacht" gibt Vertriebsprofis in kleinen und mittelständischen Unternehmen einen praktischen Leitfaden an die Hand, mit dem es ihnen schnell und ohne großen Aufwand gelingt, die besten Informationsquellen für den Vertrieb zu finden, die Daten gezielt zu analysieren und sie Gewinn bringend zu nutzen.