

(Download pdf ebook) Vertriebsintegration: Erfolgreiche Zusammenschlüsse von Unternehmen im Industriegütergeschäft (Personal Organisation Management, Band 12)

Vertriebsintegration: Erfolgreiche Zusammenschlüsse von Unternehmen im Industriegütergeschäft (Personal Organisation Management, Band 12)

Von Uwe Seider

*audiobook / *ebooks / Download PDF / ePub / DOC*



 **Download**

 **Read Online**

Produktinformation -Verkaufsrank: #4396444 in BcherVerffentlicht am: 2006-04-13Einband:
Taschenbuch358 Seiten | File size: 79.Mb

Von Uwe Seider : Vertriebsintegration: Erfolgreiche Zusammenschlüsse von Unternehmen im Industriegütergeschäft (Personal Organisation Management, Band 12) before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Vertriebsintegration: Erfolgreiche Zusammenschlüsse von Unternehmen im Industriegütergeschäft (Personal Organisation Management, Band 12):

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Für alle, die an MA interessiert sindVon AmauryWer im Bereich Mergers Acquisitions zu tun hat, der wird das Buch zu schätzen wissen, da es eine der seltenen gelungenen Kombination von Theorie und Praxis darstellt. Insbesondere die Fallstudien sind spannend und interessant und spiegeln die Realität wieder. Vor allem die Ausführlichkeit und die Details machen die Fallstudien lebendig. Sie werden jedoch nicht nur als gute Management-Geschichten verkauft, sondern auch anschaulich auf Basis von theoretischen Erklärungsansätzen bewertet. So erhalten die Praktiker theoretische Erklärungen für das Phänomen Integration und die Theoretiker Einsicht in die Praxis.

KurzbeschreibungDas Buch von Uwe Seider zeigt die strategischen Auswirkungen der Zusammenschlüsse von Unternehmen bei unterschiedlichen Integrationsgraden. Es stellt sowohl die auftretenden Chancen in Form von Synergien als auch die dazugehörigen Risiken Probleme, Erfolgsfaktoren und geeigneten Vorgehensweisen für die erfolgreiche Integration des Vertriebs dar. Fallstudien verdeutlichen plastisch den praktischen Bezug und stellen zugleich einen interessanten und weiterführenden Forschungsansatz innerhalb der Integrationsforschung dar. Durch die klare Fokussierung auf die Vertriebsfunktion bzw. den Vertriebsbereich ermöglicht das Buch eine eindeutig tiefer gehende Analyse als es die allgemeine Integrationsliteratur leisten kann.