

[Get free] Unternehmensverkauf in der Krise: Erfolgreiche Strategien fr den Werterhalt

Unternehmensverkauf in der Krise: Erfolgreiche Strategien fr den Werterhalt

Von Arnd Allert, Christopher Seagon
ePub | *DOC | audiobook | ebooks | Download PDF



 Download

 Read Online

Produktinformation - Verkaufsrang: #1613259 in BcherVerffentlicht am: 2007-07-30Abmessungen: 9.49 x .67b x 6.34l, .0 Pfund Einband: Gebundene Ausgabe111 Seiten | File size: 20.Mb

Von Arnd Allert, Christopher Seagon : Unternehmensverkauf in der Krise: Erfolgreiche Strategien fr den Werterhalt before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Unternehmensverkauf in der Krise: Erfolgreiche Strategien fr den Werterhalt:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen2 von 3 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. "Wir haben eine Krise"Von Senseless"Wir haben eine Krise" - so der erste Satz in diesem Buch, das sich genau mit diesem

betrieblichen - und oft auch menschlichen - Problem beschäftigt. Es zeigt den Transaktionsablauf, den Unternehmensverkauf im Insolvenzverfahren und im Insolvenzplanverfahren und endet mit den betriebswirtschaftlichen, emotionalen und zeitlichen Problemen. Beide Autoren sind Fachleute mit praktischem und juristischen Wissen. Mit Sorgfalt werden die beiden häufigsten Klippen eines solchen Sachbuches umschifft: der Text verliert sich nicht in der endlosen Aufzählung von Fällen aus der Praxis und es vereinfacht die juristischen Zusammenhänge nicht zugunsten einer vermeintlich "leichteren Kost". Das Buch zeigt auch, dass Betriebswirtschaft, Finanzmathematik, Vertragsgestaltung und die Regeln der Banken und Investoren nicht zum Zuge kommen, wenn die beteiligten Parteien nicht ein Mindestmaß an Offenheit und Verständnis für die Ziele der Gegenseite haben. So kann man ohne Übertreibung sagen, dass dieses Buch das grundlegende Wissen über Unternehmenstransaktionen in der Krisensituation vermittelt. Es ist kein leichter Lesestoff, sollte aber keinen Geschäftsführer oder Finanzchef berfordern. Fazit: sehr gut gemachte Pflicht-Lektüre.

Kurzbeschreibung Innerhalb der letzten Jahre veränderten sich ganze Industrien. Insolvenzen waren und sind die Folge dramatischer Umbrüche. Oftmals stellt sich die brisante Frage: Kann der Unternehmer selbst oder nur ein Verkauf das Unternehmen retten? Erfahrene Praktiker erläutern hier den Prozess des Unternehmensverkaufs während der Krise und den Verkauf im Insolvenzverfahren. Sie bieten praktikable Ratschläge und Lösungen für eine unternehmerische Zukunft.