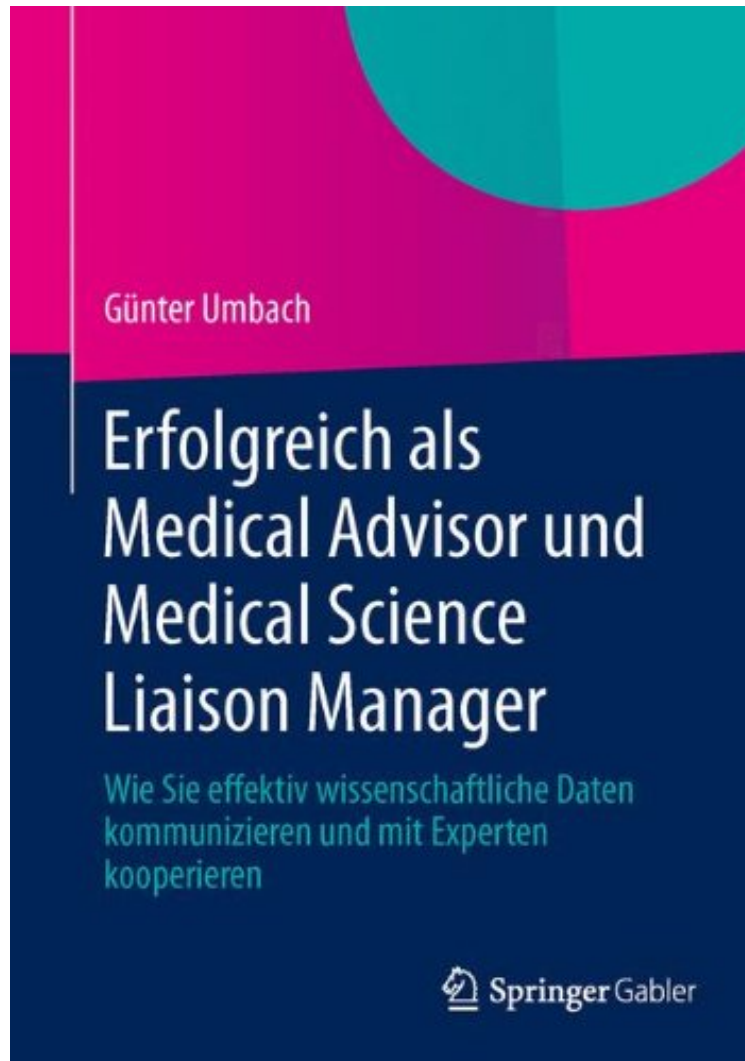


(Free download) Erfolgreich als Medical Advisor und Medical Science Liaison Manager: Wie Sie effektiv wissenschaftliche Daten kommunizieren und mit Experten kooperieren

## **Erfolgreich als Medical Advisor und Medical Science Liaison Manager: Wie Sie effektiv wissenschaftliche Daten kommunizieren und mit Experten kooperieren**

*Von Günter Umbach*

*DOC | \*audiobook | ebooks | Download PDF | ePub*



[DOWNLOAD](#)



+

[READ ONLINE](#)

Produktinformation -Verkaufsrank: #647606 in BcherVerffentlicht am: 2013-11-04Abmessungen: 9.77 x .84b x 6.88l, 1.43 Pfund Einband: Gebundene Ausgabe286 Seiten | File size: 30.Mb

**Von Günter Umbach : Erfolgreich als Medical Advisor und Medical Science Liaison Manager: Wie Sie effektiv wissenschaftliche Daten kommunizieren und mit Experten kooperieren** before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Erfolgreich als Medical Advisor und Medical Science Liaison Manager: Wie Sie effektiv wissenschaftliche Daten kommunizieren und mit Experten kooperieren:

Kundenrezensionen  
 Hilfreichste Kundenrezensionen  
 2 von 2 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Gut, übersichtlich und umfangreich  
 Von P. Nacker  
 Ich bin als MSL tätig und habe auch als Medical Advisor gearbeitet. Dieses Buch ist wirklich eine gute Hilfe für Einsteiger und eine sinnvolle Unterstützung für den normalen Arbeitstag. Alle Tätigkeitsbereiche sind ausführlich dargestellt, viele Tipps, Tricks und Hinweise für die tägliche Arbeit vorhanden und zusätzliche weiterführende und vertiefende Hinweise werden gegeben. Definitiv ein Nachschlagewerk für jeden Tag. Ich würde es definitiv wieder kaufen! Preis/Leistung stehen in einem guten Verhältnis zueinander.  
 5 von 6 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Extrem umfangreiche und vor allem praktikable Tipps für den Arbeitsalltag  
 Von Customer  
 Derzeit arbeite ich als Medical Science Liaison, wobei diese Rolle sehr unterschiedlich von Firma zu Firma aufgefasst wird. Das Buch wurde kurz und prägnant geschrieben und reißt sehr viele Themen an, gibt aber auch viele Buch- und Internetseiten-Tipps zum Vertiefen des Stoffes von Interesse. Sehr positiv finde ich die vielen praktischen Tipps für den Alltag, die von Umgang mit Meinungsbildnern über die Gestaltung von z.B. PowerPoint-Folien bis zum Stimmgebrauch gehen. Zusätzlich kurze Kapitelchen zu z.B. besserer Effizienz bei der Arbeit, Zeitmanagement, Outsourcing und vielem anderen. Ich werde jedenfalls versuchen, einiges davon umzusetzen. Warum ziehe ich einen Stern ab? Weil die Beschreibung des MSL/MA-Tätigkeitsfeldes erst spät und wenig differenziert im Buch erfolgt. Stattdessen gibt es eine Portion Langeweile mit z.B. gesetzlichen Rahmenbedingungen am Anfang. Das weckt beim Beginn der Lektüre nicht gerade Begeisterungsstürme. Dafür einen halben Stern Abzug. Den zweiten halben Stern ziehe ich dafür ab, dass viele Tipps zum Umgang mit Menschen, Karriere und anderem auch nur abgekupfert sind, wobei die Quellen nicht immer ganz sauber genannt werden. Oft genug ja, aber nicht immer. Von einem Akademiker als Autor erwarte ich diesbezüglich ein bisschen mehr Gründlichkeit. Insgesamt aber eine wertvolle Lektüre und Hilfe für den Arbeitsalltag. Klare Kaufempfehlung für diejenigen, die als MA oder MSL arbeiten. Für Leute, die Interesse am Job als MSL haben und wissen wollen, was man da genau macht, denen sei aber das Buch "The Medical Science Liaison: An A to Z guide" von Erin Albert ans Herz gelegt. Ist auch preislich günstiger.  
 1 von 2 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Exzellentes Buch  
 Von Z.Kruze  
 Einfach geschrieben, leicht zum Lesen, gute Tipps! Ein gutes Hilfsmittel für die Arbeit als Medical Advisor, um die Kunden besser zu verstehen.

Kurzbeschreibung  
 Dieses Buch gibt Medical Advisors, medizinisch-wissenschaftlichen Fachreferenten und Medical-Marketing-Managern der Arzneimittelindustrie das erforderliche Know-how zur Realisierung des vollen medizinischen und wirtschaftlichen Potenzials eines Arzneimittels.  
 Buchrückseite  
 Erfolgreich als Medical Advisor und Medical Science Liaison Manager  
 Werden Sie von diesem Buch profitieren? Ja, insbesondere wenn Sie in medizinischen, wissenschaftlichen oder technischen Bereichen der Pharma- und Medizintechnik-Branche tätig sind. Sie finden hier praktische Tipps, Beispiele und Fallstudien, die Ihr Know-how aktualisieren. Vorschläge, Empfehlungen und Checklisten illustrieren, wie Sie Chancen erkennen und nutzen.  
 Der Inhalt  
 Mit den Anregungen und Hinweisen dieses Buches werden Sie wissenschaftliche Daten klar kommunizieren, Anfragen schnell beantworten, Ihre Kooperation mit Marketing und Vertrieb verbessern, Kunden und Kollegen kompetent beraten, Sprache wirkungsvoll einsetzen, Tabellen und Diagramme prägnant gestalten, Mit externen Experten effektiv zusammenarbeiten, Mit Meinungsbildnern souverän umgehen, Ihren persönlichen Stellenwert überzeugend vermitteln.  
 Die Zielgruppen- Medical Advisor und Scientific Advisor- Medical Scientific Liaison Manager- Scientific Communication Manager- Medical Marketing Manager- Med.-Wiss. Mitarbeiter  
 Der Autor  
 Dr. med. Gnter Umbach hilft als Trainer, Berater und Autor europäischen Führungskräften, effektiver Ergebnisse zu erreichen. Sie profitieren von seinen Erfahrungen in der Pharma-Industrie als Produktmanager, Informationsbeauftragter, Medical Director, Marketing Director und weltweiter Teamleiter für die Strategie einer großen Marke. Mehr auf [www.umbachpartner.com](http://www.umbachpartner.com)  
 Der Autor und weitere Mitwirkende  
 Dr. med. Gnter Umbach hilft als internationaler Trainer und Berater Führungskräften, effektiver Ergebnisse zu erreichen. Sie profitieren von seinen Erfahrungen in der Pharma-Industrie als Produktmanager, Informationsbeauftragter, Medical Director, Marketing Director und weltweiter Teamleiter für die Strategie einer großen Marke. Mehr auf [www.umbachpartner.com](http://www.umbachpartner.com)