

(Read now) Einfach selbstständig machen mit eBay

Einfach selbstständig machen mit eBay

Von Monika Zehmisch

DOC | *audiobook | ebooks | Download PDF | ePub



DOWNLOAD



+

READ ONLINE

Produktinformation -Verkaufsrang: #1256523 in BcherVerffentlicht am: 2005-11Einband: Broschiert554
Seiten | File size: 19.Mb

Von Monika Zehmisch : Einfach selbstständig machen mit eBay before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Einfach selbstständig machen mit eBay:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen44 von 45 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. beraus hilfreicher und kompetenter Ratgeber u. Wegweiser!Von SchoppmannEnde 1999 wurde ich mit dem eBay-Virus infiziert und habe inzwischen ca. 2500 Transaktionen hinter mir. Wie jedes eifrige und begeisterte eBay-Mitglied spiele auch ich ab und an mit dem Gedanken mich doch einfach mit eBay selbstständig zu machen, doch ich habe Angst.Ganz so einfach wie es nach dem Titel scheint, ist "sich selbstständig machen" sicherlich nicht. Reichlich Steine werfen sich dem kommenden selbstständigen in den Weg und dieses Buch ist ein wertvoller Wegweiser durch den

eBay-Dschungel, der hilft zahlreiche dieser Steine zu umgehen. In diesem Buch wird nicht nur alles angesprochen, es wird ausführlich und anhand von Bildern und Beispielen gut vorstellbar erklärt. Dadurch ist es für jeden eBay-Neuling ein ständiges Begleitbuch. Sogar Themen wie Kufe und Verkauf im Ausland, der damit verbundene Zahlungsservice Paypal, günstige Versandarten und Abwicklung von Zoll und Steuer werden einsteigerfreundlich erläutert. Besonders wichtig ist dieses Buch für Unentschlossene, denn es bietet Ausblicke auf eventuelle Probleme und weist klar und deutlich auf die Schwierigkeiten des gewerblichen Handels bei eBay hin. Ich selbst musste leider feststellen, dass meine theoretischen Gedanken sich bei eBay und in der Selbstständigkeit nicht durchsetzen lassen. Es mag merkwürdig klingen, aber ich bin sehr froh, dass ich die Einsicht durch dieses Buch erlangt habe. In der Praxis hätte ich wesentlich mehr an Lehrgeld bezahlen müssen, als mich dieses Buch gekostet hat. Dafür ein herzlicher Dank an die Autorin! Wer sich wirklich dazu entschließen sollte sich selbstständig zu machen und bei eBay zu handeln findet in diesem Buch nicht nur die bereits erwähnten, äußerst wertvollen Praxistipps, nein, auch Vorlagen für Rechnungen, Formulare und AGBs sind hier ebenso vorhanden wie Informationen zum Umgang mit eBay-spezifischer Software und Dienstleistungen. 54 von 56 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. 1. Wahl für jeden, der ernsthaft mit eBay was erreichen will. Von Ein Kunde. Ich habe so ziemlich jedes Buch gelesen, was mit eBay zu tun hat und verfolge sehr gespannt und kritisch die ganze Entwicklung der neuen "New Economy" des elektronischen Handels oder besser gesagt, die "Geiz ist geil"-Revolution die dem Zwischenhandel langfristig den Hals abschnüren wird. DIESES Buch ist m.E. das erste, welches sich endlich mal tiefer mit dem Thema aus Sicht eines Selbstständigen beschäftigt. Es ist sachlich aber trotzdem pfeffrig und teils amüsant verfasst und man merkt schnell, dass die Autorin wirklich im Thema ist. Ich denke, jeder der sich mit der Absicht tragt, eBay für sich als Existenzgrundlage in Vollzeit oder auch nur nebenberuflich zu machen, sollte dieses Buch lesen, denn es zeigt wohl dosiert ALLE Aspekte auf und gibt viele brauchbare Tipps und Anregungen. Freilich...es ersetzt nicht das eigene Denken und unternehmerische Handeln! ...muss man gelesen haben. Viel Spass dabei! ...und der Autorin ein "weiter so"!! ich bin gespannt auf das nächste Werk. 6 von 6 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Standardwerk zum Thema Verkaufen via eBay. Von Dr. Andreas Lutz. Wie man etwas auf eBay kauft und verkauft - dazu gibt es viele Bücher. Aber wie baut man auf Basis solcher Geschäfte eine erfolgreiche Selbstständigkeit auf? Monika Zehmisch schließt mit ihrem Buch diese Lücke. Sie spricht dabei aus eigener Erfahrung, denn ihre Firma "neue medien werkstatt" ist selbst eBay-Verkaufsagentur und hilft gewerblichen Kunden dabei, sich eBay als zusätzlichen Vertriebskanal zu erschließen. Neuester Coup: Als das Postamt an ihrem Wohnort geschlossen werden sollte, hat sie ihre eigene Postagentur eröffnet. Da spricht also jemand aus eigener, reichlich vorhandener Erfahrung. Das Buch begleitet den Gründer auf seinem Weg vom nebenberuflichen eBay-Händler, der erste Erfahrungen auf der Plattform sammelt bis zum Gewerbetreibenden, der sich Buchführungspflichten gegenüber sieht, einen Partner mit an Bord nehmen möchte und spezielle Software und Tools benötigt, um den wachsenden Geschäftsumfang zu organisieren. Das Buch beschränkt sich nicht nur auf das klassische Kaufen und Verkaufen, sondern erläutert auch andere Geschäftsmodelle wie das Verkaufen für Dritte umfassend. Es erklärt genau, unter welchen Bedingungen ein eigener Shop sinnvoll ist und was man tun muss, um PowerSeller zu werden. Das sorgfältig recherchierte Buch lässt kaum eine Frage offen. Geballte Information auf 554 Seiten (in der ersten Auflage waren es noch 456 Seiten).