

eBay Umsatzmillionre 2014: Zahlen-Daten-Fakten

Von Marion von Kuczowski

ePub | *DOC | audiobook | ebooks | Download PDF



DOWNLOAD



+

READ ONLINE

Produktinformation -Verkaufsrank: #421871 in BcherVerffentlicht am: 2014-11-13Abmessungen: 10.00 x .16b x 8.00l, .36 Pfund Einband: Taschenbuch70 Seiten | File size: 48.Mb

Von Marion von Kuczowski : eBay Umsatzmillionre 2014: Zahlen-Daten-Fakten before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised eBay Umsatzmillionre 2014: Zahlen-Daten-Fakten:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen30 von 38 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Das ist ein Witz, von einem Buch kann hier wohl keine Rede sein!!Von EinsteinWareGestern gekauft, und heute da Super. Naja dafr das ich Fast 6 bezahlt habe fr den Versand und die Ware als Briefsendung kam, ist schon mal die erste Abzocke, aber ok.Dann die Ware ausgepackt und erst einmal Kaputt gelacht, was ist das denn!? Hat sich wohl jemand zuhause hingehockt und das Teil am Heim PC Ausgedruckt oder wieso ist die Qualitt so krass schlecht? Das macht jeder HP Drucker besser !!Jetzt zum Inhalt, Alles schn in Groen Schriften geschrieben und immer schn groe Tabellen Bilder drin damit der Platz ja schnell gefllt ist und die Seiten nicht so Leer wirken und das fast auf jeder Seite und das bei knapp 70 Seiten davon ca. 10 Seiten unntige sachen wie inhalt etc sind.Fazit: Absoluter Schrott und Alle infos bei Google Gratis erhltlich und total Unwirklich gemacht das ganze, alleine 10 Seiten nur eBay Powerseller Shop Namen, davon soll ich mir jetzt ein Eis kaufen oder wie?Der Einzige wo eventuell Umsatzmillionr wird ist die Frau die das

Buch geschrieben hat, aber das Bezweifel ich sehr stark, denn meins geht wieder direkt zurck fr sowas auch noch 6,90 verlangen... tz... dann lieber per email nen ebook verschicken.. damit die leute nicht so enttuscht sind... Und das Nchte mal in Bessere Druckertinte Investieren bevor das Buch druckt.Lasst euch nicht von den gekauften Rezensionen Verarschen Leute!!! Schaut euch die Bilder an.0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Informativ fr Ebay-SellerVon CarlsonDas Buch hilft darber nachzudenken, wie man auf Ebay ein gewinnbringendes Angebot aufstellt. Sie zeigt, wie Top-Verkufer es schaffen, zu sehr hohem Umsatzvolumen zu gelangen. Es verschafft keine Geschfstidee - die muss man selbst haben, aber einige infos, die hilfreich sind.4 von 10 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. TOP Ratgeber fr Anfnger und ProfisVon LaticaPassIch habe mir das ebook "eBay Umsatzmillionre 2014: Zahlen-Daten-Fakten" bestellt, weil ich schon immer wissen wollten, welche eBay Topseller es gibt.Der Gedanke, einen eigenen Shop bei eBay zu erffnen schlummert schon lange in meinem Kopf, doch die Frage, welche Produkte sich gut verkaufen, lie sich durch das einfache stbern auf ebay nicht beantworten.Dann bin ich auf diese Ebook gestoen und ich muss sagen: Die Informationsfille hat mich zunchst erschlagen. So viele Fakten zu einer Online-Markt-Plattform habe ich nicht vermutet. Die Autorin hat sich wirklich sehr viel Mhe gegeben, alles bis ins kleinste Detail zu analysieren.Es gibt Auflistungen zu alle Umsatzmilionen. Die Shops, die in einem Monat mehr als 100.000 Euro Umsatz machen werden fein suberlich aufgelistet. Dann geht sie weiter ins Detail und erklrt, welche Produkte die Bestseller auf eBay sind und wie man damit Geld verdienen kann. Es wird erklrt, aus welchen Lndern die Hndler kommen, ob sie professionell oder semi professionell arbeiten und vieles mehr.Besonders interessant fand ich auch, welche Produkte sich an welchem Tag am besten verkaufen und wie man mit saisonalen Schwankungen umzugehen hat. Sehr gut gefallen hat mir auch die Erklrung, warum man manche Produkte an manchen Tagen deutlich teurer verkaufen kann, als sonst.Meiner Meinung nach gehrt dieses Ebook auf jeden Rechner eines Ebay-Shopbetreibers oder eines ambitionierten Einsteigers. Auch Profis werden sicherlich ber die vielen Infos und Fakten erstaunt sein und knnen von Marion von Kuczkowski noch etwas lernen.Ich bin jedenfalls total begeistert und musste dies in meiner Bewertung ausdrcken. Wirklich zu empfehlen.

KurzbeschreibungEin erfolgreiches eBay-Unternehmen baut man nicht ber Nacht auf. Neben Zeit und Erfahrung gehen herausragende Markt- und Marktplatzenntnisse zu den Grundpfeilern, die ntig sind, um ein eintrgliches eBay-Unternehmen aufzubauen. In eBay-Umsatzmillionre 2014 habe ich die Angebote von 432 eBay-Verkufern analysiert, die auf dem deutschen eBay-Marktplatz einen Umsatz von mindestens 100.000 Euro pro Monat generieren und die Auswertungen liefern die Antworten auf die Fragen, die sich jeder ambitionierte eBay-Verkufer stellen sollte, der bei eBay erfolgreich verkaufen mchte, wie z. B.: - Was verkauft sich gut bei eBay? Was sind die Bestseller der eBay-Umsatzmillionre? - Wie hoch ist der durchschnittliche Verkaufspreis der bei eBay verkauften Artikel? - An welchen Tagen werden bei eBay die meisten Artikel verkauft und an welchen Tagen werden bei eBay die hchsten Verkaufspreise erzielt? - Welche Angebotslaufzeit hat sich in Bezug auf Verkaufspreis und Verkaufsquote bewhrt? - Wie hoch ist der Anteil an Auktionen im Formatmix der Verkufer? Erfahren Sie in eBay-Umsatzmillionre 2014 wie die Erfolgszahlen von 432 eBay-Umsatzmillionren aussehen und holen Sie sich Anregungen, wie Sie Ihre eigenen eBay-Angebote perfektionieren knnen. Etablierte eBay-Unternehmen haben den Vorteil, dass sie bereits viel Zeit investiert und Erfahrungen gesammelt haben, aber auch sie haben einmal bei null angefangen und mssen tglich daran arbeiten, den Anforderungen des dynamischen eBay-Marktplatzes gerecht zu werden. Die Auswertungen in diesem Buch zeigen, dass es auch bei den eBay-Umsatzmillionren Optimierungspotenzial gibt und dass ehrgeizige Newcomer durchaus auch heute noch Chancen haben, bei eBay durchzustarten.